



# Pauline Rodriguez

Freelance Senior Account Executive Luxury Fashion

📍 Grand Paris, France

[View profile on Dweet](#)

## Links

[LinkedIn](#)

## Languages

French (Native)

English (Fluent)

German (Basic)

Spanish (Basic)

## About

Enthousiaste et passionnée par l'univers de la mode et de l'habillement, je suis une professionnelle chevronnée, titulaire de diplômes de l'ENSAIT, de l'EDHEC et de l'IFM, et bénéficiant de plus de 16 années d'expérience dans le secteur du sportswear et du lifestyle.

Ma solide expertise s'étend de la conception de collections à leur mise en marché, et je dispose d'un réseau professionnel étendu. Mon parcours m'a conduit à collaborer avec des centrales d'achats internationales, où j'ai dirigé des secteurs d'activités majeurs. Aujourd'hui, je me consacre à accompagner des entreprises dans leur croissance et leur développement, en me spécialisant notamment dans le e-commerce et les nouvelles méthodes d'acquisition.

En choisissant de travailler avec moi, vous bénéficierez d'une approche personnalisée et de conseils stratégiques adaptés à vos besoins spécifiques. Mon objectif est de vous aider à concrétiser vos projets et de contribuer activement à votre succès.

N'hésitez pas à me contacter dès maintenant pour discuter de vos futurs projets. Je suis impatiente d'échanger avec vous et de vous accompagner dans votre réussite. Ensemble, nous créerons une collaboration fructueuse et épanouissante dans le monde dynamique de la mode.

### BRANDS WORKED WITH

PhareWest

Opaline Ventures

Eshope

Showroomprime.com

Groupe ETAM

SOLO Group

Carrefour

INTERSPORT Group

3Suisse

## Experience



### ● Responsable du développement

PhareWest | Feb 2024 -

### ● Dirigeante d'entreprise

Opaline Ventures | Jun 2023 -

Bienvenue sur mon profil LinkedIn ! Je suis fière de vous présenter mon parcours en tant que dirigeante d'Opaline Ventures, où j'exerce en tant que consultante spécialisée en Achats, Création de Collections et Commercialisation | Expertise en E-commerce et Conseil en Stratégie.

Mon expertise s'étend sur divers aspects du développement commercial, notamment dans le domaine de l'E-commerce. Je suis passionnée par l'exploration de nouvelles opportunités.

Grâce à mes compétences avérées en matière de conseil et d'assistance aux entreprises et autres organisations, je suis en mesure d'apporter une valeur ajoutée considérable dans la mise en place de stratégies efficaces de gestion. Mon approche s'étend également aux domaines de la formation et du coaching, où j'ai la chance de collaborer avec des professionnels ambitieux qui aspirent à atteindre leurs objectifs commerciaux et organisationnels.

Mon objectif est d'apporter des solutions innovantes et sur mesure pour aider mes clients à atteindre leurs objectifs de croissance et à maximiser leur potentiel commercial. J'attache une grande importance à la satisfaction de mes clients et je m'engage à fournir des services de conseil de haute qualité, basés sur l'expertise et l'expérience accumulées au fil des années.

Si vous cherchez à optimiser vos processus d'achat, à créer des collections qui se démarquent sur le marché, à accroître votre présence commerciale en ligne ou à bénéficier d'un accompagnement stratégique de haut niveau, n'hésitez pas à me contacter. Je suis toujours ouverte aux opportunités de collaboration et d'échange professionnel.

Au plaisir de vous rencontrer et d'échanger avec vous pour relever ensemble de nouveaux défis !



## ● Responsable développement commercial

Eshope | Jan 2021 -

- Développement du portefeuille clients, prospection de nouvelles cibles et identification des potentiels de développement
- Définition des besoins clients et formalisation des recommandations adaptées aux différents services en internes (commercial, marketing, développement et production)
- Animation et formation d'une équipe commerciale et de consultants • Élaboration et gestion des budgets
- Gestion de l'offre et du site web
- Relation partenariats, TPE, artisans & commerçants



## ● Category Manager

Showroomprive.com | Jan 2020 - Apr 2021

Animation d'une équipe de Key Account Managers et Assistants Commerciaux

Gestion d'un portefeuille de comptes :

- Définition du Business Plan (budget) pour chaque compte de mon portefeuille
- Développement des comptes actuels
- Prospection pour initier des partenariats avec des marques ciblées selon le carnet de route défini

Garantie du bon travail des offres pour garantir le succès commercial des ventes :

- Définir le planning des ventes et garantir son remplissage
- Réceptionner et travailler les listings d'offre des fournisseurs
- Négocier l'ensemble des clauses contractuelles avec les fournisseurs
- En lien avec les autres services, piloter la création et la gestion des ventes de mes équipes, de l'envoi du listing jusqu'à la facturation
- Suivre la performance de l'ensemble des ventes réalisées par mes équipes et améliorer au fur et à mesure les résultats des ventes de mon périmètre

## ● Chef de Produit Sport et Lingerie

Groupe ETAM | Dec 2018 - May 2019

- 400 références – CA 10M€
- Construction et Développement des collections
- Suivi des performances de la collection, du budget d'achat et de l'engagement
- Négociation des prix d'achats et des délais de livraison • Management : assistantes achats, gestionnaires, stylistes, modélistes



## ● Chef de Produit Senior

SOLO Group | Apr 2017 - Nov 2018

- 300 références – CA 30 M€
- Veille concurrentielle et tendances
- Pilotage de la catégorie de produit
- Elaboration de la stratégie commerciale et marketing
- Elaboration de la collection internationale
- Négociation des prix d'achats et des contrats
- Formation des équipes de vente et création des supports marketing
- Organisation, gestion et participation aux séminaires clients et salons Professionnels
- Collaboration avec les services achats, qualité, commercial, marketing, imports
- Management : assistante chef de produit, chargé d'étude, modélistes



## ● Acheteur / Chef de Produit Senior sportswear

Carrefour | Feb 2013 - Mar 2017

- 300 références – CA 22 M€ – Progression CA +1%
- Veille concurrentielle et tendances

- Pilotage de la catégorie de produit
- Construction et Développement de la collection internationale
- Suivi des performances de la collection, du budget d'achat et de l'engagement
- Négociation : prix d'achats, délais de livraison et contrats marques nationales
- Elaboration des plans merchandising
- Elaboration du plan de communication (supports papiers, internet, télévision)
- Collaboration avec les services : import, qualité, communication
- Management : assistante commerciale, chef de produit junior, styliste, modélistes

### ● Acheteur - Chef de Produit Sport

INTERSPORT Group | Jun 2011 - Feb 2013

Pour les marques propres (Etirel, Firefly, Polochon, Mc KINLEY) :

- Construction d'assortiment produit (plans de collection avec objectifs de marge
- Développement de produits textile ski (blouson, pantalon, combinaison, polaire) : du brief style, validation des produits, écriture des cahiers des charges techniques.....jusqu'à la réalisation du prototype de pré-production
- Négociation des prix d'achat avec les fournisseurs

Avec les marques Nationales (EIDER, LAFUMA, MILLET, SALOMON, ROXY, QUIKSILVER...) :

- Vision des collections
- Préconisations d'assortiment pour les magasins
- Développement de produits exclusifs par les marques selon nos besoins.

Janvier 2012 : Prise en main du secteur des Sports en supplément



### ● Acheteur / Chef de Produit Sportswear

3Suisnes | Oct 2010 - May 2011

Groupe Homme, Marques Nationales (Redskins, G-Star, Polo Jeans Ralph Lauren, Pepe Jeans, Chevignon, etc.)



### ● Responsable Créateurs Jr

3Suisnes | Oct 2007 - Sep 2010

UpFactory.com  
Vente en ligne de vêtements et accessoires de jeunes créateurs de mode  
Plus de 15000 articles en ligne de 300 créateurs

## Education & Training

2010 - 2011 ● **Institut Français de la Mode**  
Mastère Spécialisé,

2007 - 2010 ● **ENSAIT : École Nationale Supérieure des Arts et Industries Textiles**  
Diplôme d'ingénieur textile,

2004 - 2006 ● **ESAAT**  
BTS,

2001 - 2004 ● **Lycée Polyvalent de Bazeilles**  
Baccalauréat Scientifique,