



Antoine Leroux

Technical Sales in jewelry industry

Paris, France

[View profile on Dweet](#)

Languages

anglais

français

About

With over a decade of experience in luxury retail, I excel in customer engagement and sales within high-end jewellery settings. Skilled in clienteling, stock management, and presenting exquisite collections, I bring a passion for crafting memorable shopping experiences. Fluent in English and French, my background encompasses prestigious brands like Tiffany & Co., De Beers, and FRED Jewelry, highlighting my adaptability across diverse retail environments but not only in btoc. I have experience as well in BtoB sell in jewelry industry.

BRANDS WORKED WITH

Manufacture Shahum

FRED Jewelry

De Beers Jewellers

Tiffany & Co.

Diamakor

Montblanc

Career Break

Rubel & Ménašché

Bouder

Experience

● technical sales in jewelry

Manufacture Shahum | Mar 2021 - Jan 2023

- Qualify the file of prospects & existing customers
- Find new customers for jewelry manufacturing (b2b)
- Clienteling / telephone and interviews with brands & workshops
- Presentation of "savoir faire" of the factory
- Validate the quotes made

● Conseiller de vente

FRED Jewelry | Feb 2020 - Dec 2020

Accueillir et gérer les clients, présenter les différentes collections de l'entreprise / Participer à la stratégie de développement des ventes (ventes, trafic). Gestion des stocks et des transferts.

Welcome and manage customers, present the company's various collections / Participate in sales development strategy (sales, traffic). Stock and transfer management.

● Entreprenariat

| Mar 2018 - Oct 2019

- Étude stratégique et analyse marketing
- Création de sites web (plus de 10 sites créés)
- Gestion de la publicité sur les réseaux sociaux
- Création d'un modèle de bracelet (marque CHANIER) en mettant en place des partenariats avec différents ateliers de bijouterie en France.

- Strategic marketing & marketing analysis
- Website creation (more than 10 websites created)
- Social network advertising management
- Creation of a bracelet model (CHANIER brand) by setting up partnerships with various jewelry workshops in France.

● Brand Ambassador

De Beers Jewellers | Mar 2017 - Sep 2017

- Etude et recherche des différentes tailles et poids de diamant Analyse des envies des clients
- Réponses aux attentes des clients & découverte du storytelling de l'industrie diamantaire
- Gestion des SAV & des transferts

● Sales Professional

Tiffany & Co. | Nov 2009 - Dec 2016

Réalisation meilleure année et dépassement du chiffre personnel année 2015: 1700000€ du CA personnel



C.A en moyenne des autres années entre 1000000€ - 1200000€ C.A personnel

Accueil, gestion, développement, et fidélisation de la clientèle locale et internationale Gestion et partage du savoir-faire de la Maison.

- **Diamond Grader**

Diamakor | Mar 2009 - Dec 2009

- Expertise on special sizes (baguette diamonds) for the Swiss watch industry
- Final sorting on "brilliant" sizes
- Preparation of orders for delivery (calibration, counting and packing of bags of stones) to watch companies in Switzerland



- **Sales Advisor**

Montblanc | Nov 2008 - Sep 2009



- **Gap year**

Career Break | Sep 2007 - Aug 2008

Année en Australie

Grâce au WHV je suis parti à Sydney afin de progresser en anglais. J'ai trouvé un travail comme serveur.



- **Diamond Grader**

Rubel & Méнасché | Sep 2006 - Sep 2007

-Classification des diamants au sortoscope et à la loupe (4C) en respectant un cahier des charges des clients

-Missions régulières à l'étranger : Ile-Maurice, Anvers et Tel-Aviv

- **Joaillier OJ1**

Bouder | Nov 2005 - Sep 2006

Collaboration à la réalisation de pièces prestigieuses pour des Maisons de la place Vendôme

Montage et préparation de bijoux pour différentes Maisons Joaillière

Education & Training

2023 - 2023

- **iconoClass**

certification ,

2008 - 2008

- **I.G.I - International Gemological Institute**

Polished Diamond Grader,

2000 - 2003

- **Haute Ecole de Joaillerie**

C.A.P,