

Francisco Garcia

Business developer / sales

Paris, France

[Portfolio link](#)

[Portfolio file](#)

[View profile on Dweet](#)

Languages

French

About

BRANDS WORKED WITH

Cns Institut - Société D'Étude Marketing

Destock Distribution

Gar'Bato

Experience

- **International Buyer**

Destock Distribution | Feb 2022 - Now

- **Analista comercial superior**

Cns Institut - Société D'Étude Marketing | May 2021 - Jan 2022

- **Directeur commercial**

Gar'Bato | Jun 2010 - Jul 2020

Vente b to b

Prospection commerciale de nouveaux clients avec la mise en place de managers dédiés à cette tâche.

Superviser la visite et visiter les clients potentiels afin de présenter l'entreprise et ses produits.

Évaluer la nécessité des clients et proposer des solutions adaptées à leurs demandes.

Réalisation des devis et budget du coût de production et d'élaboration.

Supervision des ventes d'uniformes pour entreprises.

Contrôle du processus de fabrication (design, production/fabrication).

Supervision de la livraison de la production.

Mener à bien les recouvrements de factures.

Diriger et participer au suivi de clients et la mise à jour du portefeuille.