

# Jérôme Gendet

Senior Regional Manager at Hannover Re

92220 Bagneux, France

[View profile on Dweet](#)

## Links

[LinkedIn](#)

## Languages

French

## About

Area Manager — Store Manager

BRANDS WORKED WITH

CECIL

episoft sarl

Leroy Merlin

## Experience

### Cecil

CECIL | Jan 2019 - Oct 2022

Organisation mensuelle 4° <how-room afin de Préserver es nouvelles tendances marché. % Mise en place dU re chandising optimal aff} Perot le CA de la Maids, 4 Visios reguieros denviron panenaires distibuant 2 ivque CECIL (1.5 MO) 100 secteur 4 rospecton réguiiere. NO periodes de ventes: aupres de bouliaues 'multi. marques féminines en vue res + Sle a formation du B28: 6assort hebdomadaire en fonction des besoin individuels 3 Analyse do la perormance do <hagque PDV, plans dacton 200 aceroitre les KPIS L Analyse delageston does tation des marchandises, ae: des Bost Sellers Nebo: de idenité visuelle 4° "marque et des saléges "Séfnies par lenseigne Eiaboration du calendrie" oe eral en calaboralon 1° lo marketing. " 4 Visits régulières des magasins (1a2par trimestre) 4 eon place do méinodes 56 {avail affcaces, propositions appropriides 4 Controle de la planification optimale, analyse 4° a VHT -+ ry Analyse permanente 4 marché, vistes concurentees gos zones de chalandises magasins.- Debriefing aupres de M2 The apres chadue Viste magasin Dion de mes comalssanciy Pe daugmenter lo CAA réseau. 4 emission des nformatons FR ensemble ou réseau ia 1% Weekly News Hebdo: ie (Te 4 ore fore evolution de C4 ee région CCR Flagship IF ge VExercice 2013: 4 Dsching appropri pour fae 'monte mes quipes en re etoncss, bilans mensuels: VETI, prêt-a-porter Homme Femme Enfant (Vannes — Morbihan) 4 Gostion commerciale. qminisratve et publcae (0 autonome) dun Certre do profi. + Garant dela marge. er ponsable compte 607 onate),pubicidé eL relale médias. ongements du service De mainten de la conerence Se ofits commerciale du groupe, constiion 6° collections. r pérational Plannings, suivt Sets, audi, inventaires. SLC GCA. rentabilité, COMPS ance, Coaching: SUM individuel. 2001 (28%) gets. oe contrat, gestion 4° 2 Perform: ore progression CAIMode 'asin et accroissemel noite du taux de DI mag CHSCT, Saisie de Pale. Affichage A 'gexploftation nt qualité du résultat opérationnel i 2000 actos de sports et 01SiS (paris - lo do France) agasin ateur pour lenselane -Hionnel et merchandising ising et opérationnel: 'magasin form: orAwil 1097 2 Avil 1998.

### Directeur commercial

episoft sarl | May 1997 - May 1998

Coaching, management, turnover, kpi's



### Conseiller de vente. Gestionnaire de rayon res, salles de Dale

Leroy Merlin | Dec 1994 - Apr 2017

accessoires, Miroleri Hydrotherapie- Lancements de produits: no (Sorbonne)

## Education & Training

1992

### Créteil et Social)

Sep de Gestion Financiere BTS Commerce International,

### 'Académie de Dion

Série 8,

