



# Eleonore Dauphin

Sales Coordinator | The Kooples

Paris, France

[View profile on Dweet](#)

## Links

[LinkedIn](#)

## Languages

Anglais

Espagnol

Français

## About

Sales Coordinator EMEA & USA depuis Septembre 2018 au sein de la maison THE KOOPLES

6 ans d'expérience wholesale dans le secteur de la distribution textile (petites et moyennes sociétés)

Autonomie - rigueur - organisation - gout prononcé pour les chiffres

### BRANDS WORKED WITH

BURRDA SPORT (a Qatar Sports Investment company)

Jonak

L'ÉQUIPE

The Kooples

Zadig & Voltaire

## Experience



### ● Sales Coordinator EMEA & USA

The Kooples | Sep 2018 - Now

#### WHOLESALE :

- Développement et suivi d'un portefeuille de clients Wholesale, e-retail, Marketplace sur les zones EMEA - USA
- Suivi des expéditions et du planning des livraisons, contrôle de la chaîne logistique
- Construction et négociation de la stratégie commerciale clients et produits
- Analyse des performances et mise en place des objectifs : CA de +7 millions d'euros à l'année
- Accompagnement dans divers projets analytiques : business review, budgets, reforcasts
- Management d'une équipe de deux personnes (CDI et alternante)



### ● Responsable Wholesale & Import

Jonak | Apr 2016 - Aug 2018

#### WHOLESALE :

- Portefeuille de 20 clients wholesale : CA de 3 millions d'euros
- Suivi des expéditions et du planning des livraisons, contrôle de la chaîne logistique
- Analyse et force de proposition commerciale (commande/promo/réassort)
- Suivi administratif : facturation clients et relance

#### IMPORT :

- Suivi de plus d'une vingtaine d'imports depuis l'Asie et l'Europe par saison : consolidation des envois en liaison avec les prestataires, expédition et réception des livraisons
- Appel d'offre et demande de cotation auprès des transporteurs routiers et maritimes



### ● Coordinatrice Supply Chain

Zadig & Voltaire | Nov 2013 - Apr 2016

- Gestion opérationnelle de la chaîne logistique pour les pôles Chaîne & Trame et Jersey : portefeuille de 45 fournisseurs
- Mise en œuvre des stratégies visant à améliorer la productivité et la rentabilité de la chaîne logistique
- Participation aux prévisions et aux analyses des imports pour chaque saison
- Responsable des flux financiers : 4.6M euros d'ouverture de LC

### ● Responsable Administration Commerciale Junior

BURRDA SPORT (a Qatar Sports Investment company) | Jan 2013 - Sep 2013

- Gestion de la partie commerciale  
- dotation produit et financière pour les clubs saison 2013-2014 : Equipe nationale de Belgique, Equipe nationale de Tunisie, OGC Nice, RC Toulon, Biarritz Olympique

- **Assistante commerciale**

BURRDA SPORT (a Qatar Sports Investment company) | May 2012 - Sep 2012



- **Assistante Promotion des ventes**

L'ÉQUIPE | May 2010 - Sep 2010

## Education & Training

2008 - 2013 ● **EBS Paris - European Business School**

Master II - International Business,

2005 - 2008 ● **Externat des Enfants Nantais**

Baccalauréat Général,