



Marie-Laure Kodjo

Talent Acquisition

Paris, France

[View profile on Dweet](#)

Links

[LinkedIn](#)

Languages

French (Fluent)

English (Work Proficiency)

About

Professionnelle aguerrie et motivée, forte d'une expérience de 4 ans dans le recrutement de profils tech et commerciaux, j'ai le sens de l'écoute nécessaire pour comprendre les attentes du client et les besoins des candidats. Autonome, rigoureuse et orientée résultat, je vous accompagne dans le recrutement de vos futurs talents.

BRANDS WORKED WITH



Experience



● Recruitment Consultant

Bpifrance | Nov 2022 -

Mission : J'accompagne les équipes dans le recrutement d'ingénieurs Data et Cybersécurité, gestion du process de recrutement de bout en bout en passant par le conseil aux opérationnels.

Profils recrutés:

- DevOps / DevSecOps / SRE
- PM / PO
- Data analyst / Data Engineer / Data Scientist
- Tech lead / Architect



● Consultante en recrutement - RPO Full Remote

Wavestone | May 2022 - Oct 2022

Cabinet parmi les leaders indépendants du conseil en management & en transformation digitale en Europe. GPTW 2022 / HappyTrainees 2022 / CA (2020/21) : 417,6M€ / Effectif : 3500 pers.

Missions : Chasse, sourcing et gestion du processus de recrutement au poste de consultant en cybersécurité au sein de la practice Cybersécurité en CDI.

● Consultante en recrutement - RPO Full Remote

ITrust SA | Feb 2022 - Apr 2022

Mission : Accompagnement de la responsable des ressources humaines dans le recrutement des profils tech en cybersécurité.

- Analyse et compréhension des besoins des différentes équipes,
- Sourcing des profils correspondants
- Traitement des candidatures
- Qualification des candidats
- Planification des rendez-vous avec les managers
- Reporting



● Consultante en recrutement - RPO Full Remote

FranceVerif | Dec 2021 - May 2022

Mission : Mise en place, from scratch, des process et outils de recrutement permettant le recrutement des premiers contrats permanents de l'entreprises sur des postes tech et commerce.

- Définition d'une stratégie de recrutement
- Mise en place des process et outils adéquats
- Analyse et compréhension des besoins de recrutement,
- Rédaction et diffusion des annonces
- Sourcing des profils correspondants
- Traitement des candidatures

- Qualification des candidats
- Planification des rendez-vous avec les managers
- Reporting



● Rédactrice CV/LM - Coaching Entretien de recrutement

CVprofessionnel | Sep 2021 -



● Consultante en recrutement - RPO Full Remote

WSP Conseil | Jul 2021 - Dec 2021

Mission : Accompagnement du responsable d'agence dans le recrutement de profils tech dans le secteur de l'industrie.

- Analyse et compréhension des besoins des clients,
- Sourcing des profils correspondants
- Traitement des candidatures
- Qualification des candidats
- Reporting



● Consultante en évolution et transition professionnelle

Orient'Action | Jan 2021 - Jan 2022

Accompagnement Individuel dans le cadre de la réalisation de "Bilans de Compétences".

Spécialisation dans l'accompagnement des transitions professionnelles.

Activité Indépendante

Prestation à mon cabinet sur Clermont-Ferrand et en visioconférence.



● Talent Acquisition

LittleBigCode | Jul 2020 - Apr 2021

LittleBigCode est un laboratoire digital spécialisé dans l'implémentation de solutions de SMART Automation. Notre mission est d'accompagner les startups, les PME et les grands groupes dans leur transformation afin de tendre vers l'entreprise du futur...

Nous recrutons des Data Scientists, des Data Engineers, des DataOps, Ingénieur et/ou Docteur en Intelligence Artificielle, Consultants RPA.

#Python #R #Scala #Spark #NLP #ComputerVision #Speechtotext #cloud

Missions :

- Collecter, analyser et comprendre les besoins du business,
- Créer et publier les annonces puis traiter les candidatures,
- Sourcer, qualifier et rencontrer les nouveaux candidats,
- Planifier les rendez-vous avec les managers
- Gérer le vivier de candidats,
- Suivre leur intégration,
- Gérer les périodes d'essai et les départs,
- Reporting



● Business developer / Tech recruiter

Agence Karismatik | Sep 2018 - Jun 2020

Karismatik is a Web Agency which aims to support its clients in using information technologies and achieving their objectives, to continuously improve their results.

- Management of a client portfolio (Startup, small and large companies)
- Prospection of new clients (75% of my work time)
- Generation of new leads
- Qualification and development of new sales
- Development and maintenance of the customer relationship Negotiation and Close deals
- Qualification and Recruitment of new consultants
- Supporting my consultants for skill improvement



- **Business Developer**

La Banque Postale | Sep 2017 - Sep 2018

Assister les Business Developer Senior

Détecter et répondre aux besoins des clients

Analyse des comptes annuel Préparation des rapports financiers Préparation des dossiers de crédit Qualification et prospection de nouveaux clients

Education & Training

2018 - 2019

- **Euridis Business School**

Master's degree – Sales representative in High Technologies,

2017 - 2018

- **IAE Clermont Auvergne - School of Management**

Master's degree – Sales representative in Banking,

2016 - 2017

- **IAE FRANCE - Écoles Universitaires de Management**

Bachelor program: Economics and Management,